

Tableau des formateurs et qualifications

2025-2026

TP - Négociateur technico-commercial

Nom	Prénom	Mail	Matières enseignées	Qualifications / Diplômes
COULIBALY	Zeinaba	coulibalyzeinaba7@gmail.com	Stratégie de prospection	Titulaire d'un BTS NDRC, elle a travaillé comme animatrice parfums et maquillage pendant 18 mois. Elle a ensuite occupé le poste d'assistante d'éducation durant 3 ans, puis de conseillère clientèle pendant 15 mois. Depuis 2020, elle est chargée de clientèle chez ENEDIS – Agence ARD. Elle exerce également comme formatrice à l'INIM Herblay depuis mars 2025.
SEDDAOUI	Sadia	sadia88@hotmail.fr	Négo sol tech et commerciale, Stratégie de prospection	Formatrice habilitée jury DRIEETS (TP-01442, TP-00338, TP-00483, TP-00520, TP-00115), elle est titulaire d'un Baccalauréat Économique et Social et d'une formation de formateur (CFP, 2022). Depuis 2022, elle intervient sur les formations BTS NDRC, BTS MCO, BTS GPME et Titre Professionnel Négociateur Technico-Commercial. Titulaire d'une formation de formateur, elle a débuté sa carrière comme conseillère clientèle chez MANGO en 2009. Elle a ensuite travaillé comme conseillère de vente dans une maison de luxe (Duty Free – Armani, Hermès) pendant 2 ans. Elle a occupé le poste de superviseur chez HEIDELBERG pendant 7 ans, puis celui de gestionnaire de base de données chez RAJA en 2022. Elle a également exercé comme conseillère commerciale chez Trans'Actions pendant 3 ans. Depuis 2022, elle met son expertise au service de la formation en tant que formatrice.